

POSTOS PERNAMBUCO

Mercado, Meio-Ambiente,
Gestão, Qualidade e Jurídico



- > **Revenda Conectada Petrolina** superou todas as expectativas da revenda e dos expositores. Confira!
- > **E MAIS:** Sindicombustíveis-PE em nova parceria com a Copergás | Ranking das Bandeiras | Curso Gestão de Postos e Formação de Gerentes | Avanços Jurídicos em benefício do setor | Homenagens ao Revendedor



Qualidade e desempenho
que você confia.

DURA MAIS+

COMBUSTÍVEL **ECOADITIVADO**

POWERED BY GREENPLUS®



ATÉ **10%** MAIS
RENDIMENTO

ATÉ **50%** MENOS
POLUENTES



 **DISLUB**
energia

Sumário

Editorial	04
Espaço Jurídico	06
Revenda Conectada	08
Feira de Negócios	14
Programa de Incentivo ao GNV	18
Gestão e Gerenciamento	19
Ranking das bandeiras	20
Novos Associados	21
Mercado	22
Nossos Serviços	23

Diretoria

Alfredo Pinheiro Ramos

Diretor Presidente

José Edmilson Farias Alves

Diretor Vice-Presidente

Gilson Leite

Diretor Tesoureiro

Carlos Magno Cavalcanti de Melo

Diretor Secretário Geral

Públio César Ramalho dos Santos

Diretor de Integração Social

José Hélio de Aguiar

Diretor de Relações Institucionais

José Edwerly de Arruda Torres

Diretor de Relações Econômicas

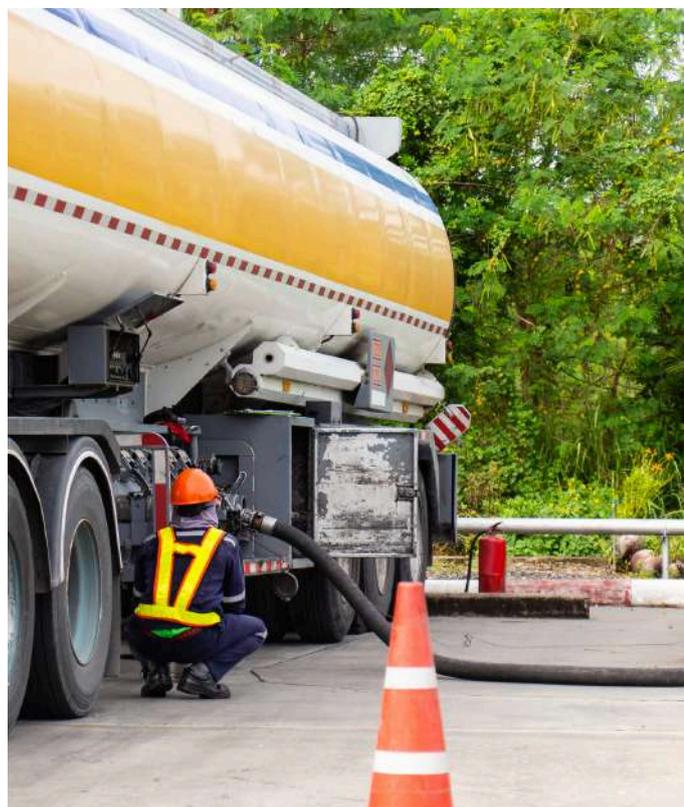
Conselho Fiscal:

Alexandre Bezerra de Menezes

Eimar Cavalcanti de Moraes Filho

Regina Amélia Fonseca Lins Lima

Maria Alice Cavalcanti de Moraes (Suplente)



Clique no ícone, siga nosso perfil ou acesse o site!



@sindicombustiveispe



www.sindicombustiveis-pe.org.br



Rua Adolfo Ciriaco, 15. Prado
Recife-PE - CEP 50.720-280 Tel. (81) 3227-1035

expediente

Postos Pernambuco é uma publicação do Sindicato do Comércio Varejista de Derivados de Petróleo de Pernambuco - **Sindicombustíveis-PE**

Redação, Edição e Projeto Gráfico:

GV Comunicação

Jornalista Responsável: Gabriela Vasconcelos

Coordenação de Anúncios: Daniel Seabra



(81) 99510.2022

— *Editorial*

Foco no desenvolvimento do setor revendedor de combustíveis

A construção de um ambiente salutar e próspero para o desenvolvimento de um setor econômico é umas das principais razões de ser de uma entidade representativa de sua classe. **Na trilha pavimentada através de trabalho e interlocuções diárias, a fim de atingir esse objetivo, não é só o setor que tem a ganhar, e sim toda a sociedade,** através da geração de empregos, do movimento de recursos, da arrecadação de impostos e da prestação de serviços de qualidade. Com o Sindicombustíveis-PE não é diferente. Esse tem sido o nosso Norte, sobretudo nos últimos anos.

Idealizamos e colocamos em prática novos produtos, como o Revenda Conectada, e através deles a revenda colhe frutos como uma melhor relação junto às distribuidoras, melhores condições na contratação de prestações de serviços voltados para o setor, além de um compartilhamento transparente e objetivo de boas práticas de gestão.

Para continuarmos entregando soluções para as dores enfrentadas pela revenda, é mister que essas demandas cheguem ao sindicato de maneira clara e constante. Os canais para que isso ocorra estão sempre abertos: do atendimento na sede, via whatsapp, através dos Carros da Qualidade, e ainda por meio de nossas redes sociais.

E para que tenhamos as melhores condições de desenvolver as ações necessárias, é preciso que estejamos unidos, fortes, o que só ocorrerá diante da associação cada vez maior da revenda. A gente está focado em fazer nossa parte. Faça também a sua!

*Alfredo Pinheiro Ramos,
Presidente do
Sindicombustíveis-PE*



**SEJA UM
REVENDEDOR
PETROVIA**

81 4042.2222

Você sabia?

A **PETROVIA** é uma das empresas que mais cresce no mercado de distribuição de combustíveis.

**VENHA
CONHECER
NOSSAS
CONDIÇÕES DE
PARCERIAS!**



Nos siga no
Instagram!

PETROVIA
Combustíveis

— *Jurídico*



Litígio Zero

Até 31 de maio, Pessoas Jurídicas e Pessoas Físicas podem aderir ao programa da Receita Federal

Os revendedores de combustíveis, assim como outros setores, ganharam recentemente uma nova oportunidade de quitarem débitos de natureza contenciosa junto à Receita Federal.

É que foi lançado em abril, pela Receita, o edital de Transação por Adesão nº 1, de 18 de março de 2024, que torna pública a proposta para a realização de transação por adesão de crédito de natureza tributária em contencioso administrativo no âmbito do Programa Litígio Zero 2024.

A novidade vai beneficiar tanto pessoa jurídica quanto física, cujo valor do contencioso seja igual ou inferior a R\$ 50 milhões. A transação envolve a possibilidade de parcelamento e descontos para

créditos considerados irrecuperáveis ou de difícil recuperação, observados os limites máximos estabelecidos. O edital, no entanto, prevê alguns requisitos que podem ser conferidos no hot site do programa.

São elegíveis à transação os débitos administrativos relativos a tributos administrados pela Receita Federal, inclusive as contribuições sociais das empresas, incidentes sobre a remuneração paga ou creditadas aos segurados a seu serviço; as contribuições sociais dos empregadores domésticos, as contribuições instituídas a título de substituição e as contribuições devidas por lei a terceiros.

O prazo para o requerimento de adesão segue até às 23h59 do dia 31 de julho, e deve ser entregue através do Portal do Centro Virtual de Atendimento – e-CAC, na aba “Legislação e Processo”, “Requerimentos Web”.

— *Jurídico*

Sentença da Justiça do Trabalho de Olinda é favorável à revenda

Em recente decisão, a 4ª Vara do Trabalho de Olinda, julgou pela improcedência do pedido formulado por ex-empregado de posto revendedor que pretendia a retificação do PPP (Perfil Profissiográfico Previdenciário), no que tange ao código GFIP e ao reconhecimento de exposição à hidrocarbonetos aromáticos – benzeno, tolueno, etilbenzeno e xilenos, para fins de obtenção de Aposentadoria Especial.

Na referida decisão o Magistrado, Dr. Fabio Furtado, pontuou que na atividade do demandante como frentista, ele não tinha contato direto com o combustível propriamente (gasolina, etanol, óleo diesel).

“O abastecimento se dava com o combustível passando direto do bico da bomba ao tanque do veículo, o que é fato notório, inclusive”, explicou.

Na elaboração da defesa, o posto revendedor apontou que a atividade de abastecimento de combustível para veículos prescinde de utilização de máscaras e luvas, a teor do que dispõe os subitens 12.1.1.1 c/c 5.1.1.1 no anexo IV da NR-20. Também juntou aos autos laudo técnico de medição dos gases expelidos quando do abastecimento de veículos pelo frentista, realizado por Engenheiro de Segurança do Trabalho, utilizando-se a metodologia e os procedimentos de avaliação dos agentes nocivos estabelecidos pelas Normas de Higiene Ocupacional – NHO da FUNDACENTRO, e os limites de tolerância estabelecidos pela NR-15 do MTE, cuja prova foi fator determinante para o convencimento do Juízo, de que “a exposição se dava dentro dos limites de tolerância”.



Não envio do LMC de forma digital pode implicar em multas

O não envio do livro de movimentação de combustíveis através da escrituração digital pode implicar em autuações e multas por descumprimento de obrigação fiscal. É importante lembrar que, atendendo a solicitação da revenda, o Departamento Jurídico do Sindicombustíveis-PE conseguiu desobrigar a encadernação dos LMC's, que passou a ser considerado como documento eletrônico em julho de 2023 (Decreto Estadual nº 55.060/2023), mas obrigações relacionadas ao preenchimento e envio dos livros permaneceram inalteradas.

Alertamos também que a identificação dos combustíveis (codificação de produtos) que deverá ser idêntica àquela

estabelecida pela Agência Nacional do Petróleo – ANP e utilizadas nas NFe (nota fiscal eletrônica), NFCe (nota fiscal de consumidor eletrônica) no LMC digital (livro de movimentação de combustível)”, destaca o coordenador jurídico do sindicato, Luiz Ricardo Guerra.

Aos revendedores, o Jurídico recomenda confirmar com as equipes de apoio (setor administrativo/contábil e contadores) o envio das informações relacionadas à movimentação mensal de combustíveis registradas nos respectivos livros e a correta identificação dos produtos. Uma tabela orientativa foi disponibilizada no site www.sindicombustiveis-pe.org.br.



Dois dias de muito conhecimento e novos negócios para a revenda

Petrolina recebeu nos dias 13 e 14 de março sua edição do Revenda Conectada, promovido pelo Sindicombustíveis-PE, com foco nos postos revendedores de combustíveis localizados na região sertaneja, assim como nos profissionais e prestadores de serviços atuantes no setor. O evento foi sediado no Senac Petrolina, localizado na Av. Gilberto Freire, 650, Vila Mocó, e contou, em sua programação, com uma instigante grade de palestras, além de espaço de exposição, no qual foi realizada a Feira de Negócios.

Durante dois dias, o *mindset* de centenas de revendedores e parceiros do setor esteve voltado para a absorção de mais conhecimento, ao debate de temas importantes para o desenvolvimento do setor econômico, para o *network* e para a realização de novos negócios. *“Tivemos a oportunidade de ampliar nossas competências diante de um time de peso, formado por muitos palestrantes renomados nacionalmente. Foi um momento estratégico para a melhoria do nosso ambiente de negócios, tanto nos intervalos das palestras, quanto durante a feira”,* comenta o presidente do Sindicombustíveis-PE,

Alfredo Pinheiro Ramos. A abertura oficial coube ao diretor do Sindicombustíveis-PE com maior interface junto ao sertão pernambucano, Públio Ramalho, após as boas vindas do presidente.

*“O Sindicato da Revenda de Combustíveis de Pernambuco está trazendo os maiores nomes de diversas áreas, do setor financeiro, setor de legislação, setor de atendimento, setor de liderança, ao setor de venda, para poder compartilhar com todos nós esse conhecimento tão importante, tão pertinente para o nosso dia a dia. Aproveitem esses dois dias, se conectem, façam *network*! Tudo foi feito com muito carinho”,* comentou, em sua fala de abertura.

Alfredo Pinheiro Ramos, por sua vez, fez questão de enaltecer a importância da grande adesão da revenda sertaneja ao evento. *“Sem vocês aqui o evento não seria nada, e principalmente a gente valorizar hoje no mundo que a gente está vivendo, na situação que a gente está vivendo, com um mercado tão difícil, os nossos parceiros, que vieram efetivamente prestigiar a revenda”,* comentou.



“ A gente tem que aproveitar um momento como esse, se conectar, procurar aproveitar o máximo que a gente tem aqui de conhecimento, de troca, porque pode ter certeza que nós aqui vamos aprender muito”, ressaltou o presidente.

Ciclo de palestras

Ao todo, foram nove palestras e uma mesa redonda, sendo cinco no primeiro dia, além da abertura do presidente da entidade promotora do evento, Alfredo Pinheiro Ramos, em conjunto com o diretor e representante do sindicato no Sertão, Públio Ramalho, e as quatro no dia seguinte, somando-se à mesa redonda com representantes de órgãos fiscalizadores e reguladores do setor revendedor.

No dia 13, subiram ao palco os palestrantes Brenno Holanda, CEO da BMH Treinamentos, falando sobre “Vendas com qualidade e segurança na pista”; Marcelo Borja, consultor Sênior e Especialista em Gestão de Serviços do setor revendedor, com o tema “A busca pela excelência operacional em postos de serviços: foco no cliente”;

Renato da Silveira, CEO da Brasil Postos, abordando o tema “Lições do Passado. Moldando o Futuro dos Postos de Combustíveis”; Alessandro Brito, especialista em Gestão de Pessoas, falando sobre Liderança Eficaz: o Perfil do Gestor Focado em Resultados”; e o coordenador jurídico do Sindicombustíveis-PE, Luiz Ricardo Guerra, que levou para a revenda a palestra “Análise jurídica das principais normas do setor”.

Já na quinta-feira, 14, a jornada começou com uma nova palestra de Marcelo Borja, seguida pela chefe do Núcleo Regional de Fiscalização do Abastecimento da ANP, Milena Sales, trazendo os principais fatos motivadores dos autos de infração lavrados pela ANP e principais números de 2023 e do primeiro trimestre deste ano.

Ainda com a presença de Milena Sales no palco, foi iniciada uma mesa redonda tendo como participantes o agente metrológico José Idalécio de Souza, representando o IPEM/INMETRO, e Rolando Borges - gerente de Segmento da Secretaria da Fazenda do Estado de Pernambuco – SEFAZ., mediada por Luiz Ricardo Guerra.



A mesa redonda integrada por representantes de órgãos reguladores e fiscalizadores tem protagonizado um dos momentos de maior interesse e integração com os participantes do evento

O Revenda Conectada Petrolina reuniu cerca de 600 pessoas, entre revendedores, profissionais atuantes no setor, palestrantes e expositores



Municípios cujos revendedores foram atendidos pelo Revenda Conectada – Petrolina:



Petrolina, Pretrolândia, Parnamirim, Ouricuri, Araripina, Floresta, Belém de São Francisco, Lagoa Grande, Afrânio, Cabrobó, Dormentes e Santa Maria da Boa Vista



Cada palestrante envolveu o público com suas informações precisas e diferentes didáticas, tornando o evento mais dinâmico e atraente para revendedores e profissionais atuantes nos postos de combustíveis

O momento foi de troca entre os palestrantes e de retirada de dúvidas dos revendedores.

Na sequência, ministraram palestras Ricardo Pires, CEO do Clube Petro, com o tema “Jornada do cliente: gerando credibilidade ao seu posto”, e Carlos Bispo, falando sobre “Inteligência financeira para aumento de lucros e caixa”.

Diante de um problema de saúde, o palestrante Adriano Pires, que falaria pela primeira vez na região, abordando “Os impactos dos conflitos Internacionais que afetam os brasileiros e a política de preços da Petrobrás”, precisou cancelar a sua participação. Com isso, para o fechamento da programação de palestras do evento foi montada uma dinâmica roda de conversa com os demais palestrantes do evento para um momento de maior interatividade com o público, no qual foram colocadas as opiniões de cada um desses especialistas sobre vários assuntos como futuro dos postos, reposicionamento do setor, além de notícias recentes com impacto na revenda de combustíveis.

Além das palestras, o Sindicombustíveis-PE, durante o evento, prestou a sua homenagem aos expositores da Feira de Negócios e aos revendedores da região com mais de dez anos de atuação.

O sucesso do evento foi comemorado com coquetel oferecido pelo Sindicombustíveis-PE embalado pela banda Radiofônica.

“O Revenda Conectada já é uma marca consolidada do Sindicombustíveis-PE, com o objetivo de levar aos revendedores das três regiões pernambucanas a atualização e a capacitação pertinentes ao desenvolvimento de seus negócios, a partir da experiência de palestrantes de nível nacional”, finaliza Alfredo Pinheiro Ramos.



“Tem sido falado que a relação entre os revendedores e as distribuidoras é como um casamento. Mas é preciso ter muito mais comprometimento um com o outro. E quando a gente olha os balanços das distribuidoras e os dos postos, percebemos que isso ainda não está muito alinhado.

Alfredo Pinheiro Ramos



CONFIRA ALGUNS DESTAQUES!



Quer ver mais fotos?
acesse nosso site clicando na câmera





ORGANIZAÇÃO DE EVENTOS

WSA
Comunicação & Marketing

Waldir Aracaty
(81) 99428.0941
waldiraracaty@wsamkt.com.br

Feira de Negócios movimentada cerca de R\$3 milhões



Paralelamente à programação de palestras com especialistas na cadeia comercial de combustíveis automotivos, o Revenda Conectada Petrolina foi bem-sucedida também em sua Feira de Negócios, com grande movimentação entre novos contratos e aquisição de produtos e serviços voltados para os postos de combustíveis da região sertaneja de Pernambuco.

Marcaram presença, prestigiando e engrandecendo o evento, marcas como a Dislub Energia, Ipiranga, Larco, Petrobahia, Federal Energia, Gás Futuro, Morais Amaral Arquitetura, Petrovia, Plumas Contábil, Raizen Power, Recife Equipamentos, Solute, Softpostos e WebPosto.

Reforço no recall da marca, prospecção de novos mercados, oportunidade de conhecer melhor o revendedor sertanejo e lançamento de novidades estiveram entre as principais razões dos expositores para participar do Revenda Conectada Petrolina.

De acordo com o organizador do evento, Waldir Acatay, cerca de 800 pessoas estiveram presentes no evento, movimentando cerca de R\$ 3 milhões durante os dois dias de evento, de acordo com depoimentos de expositores.

Confira a seguir a avaliação dos representantes de distribuidoras e de outras empresas atuantes no setor sobre o feedback do investimento realizado.



Ipiranga

Para mim foi uma satisfação muito grande estar no evento. O Revenda Conectada, do Sindicato de Pernambuco, superou as expectativas minhas e da Ipiranga. Um evento que a gente pôde se aproximar muito da revenda, que a gente pôde aproveitar palestras de altíssima qualidade, com informações muito importantes para a revenda. Posso dizer que foi completo para mim, completo para a revenda, completo para a Ipiranga.



Larco

Parabenizando o Sindicato dos Revendedores de Combustíveis de Pernambuco, pelo evento super organizado. Possibilitou trazer o conhecimento referente a assuntos regulatórios para os nossos revendedores locais. E para a Larco, foi muito importante, com a chegada da nossa nova base, agora, em Juazeiro, essa oportunidade da gente estar mais próximo desses revendedores também. Então, foi muito legal. Parabéns, pessoal, pela organização!



Federal

O que mais foi válido nesse evento foi essa conexão entre distribuidores, clientes e parcerias de combustível. Esse olho no olho, esse atendimento humanizado.



Dislub

Eu gostaria de enfatizar que é muito importante para as distribuidoras a participação no evento. É um local onde a gente consegue interagir com os revendedores da região, revendedores do estado de Pernambuco, inclusive de outros estados que terminaram participando. Foi muito importante

também as palestras que tivemos no evento, direcionadas aos revendedores, com uma abordagem da parte técnica, legislatória, dicas de gestão, dicas de melhor procedimento, melhor abordagem para a pista, para o desenvolvimento das vendas, então realmente um evento bastante completo, onde todos os participantes e principalmente os revendedores tiveram como esclarecer várias dúvidas e sair mais bem informados e fortalecidos.



Petrobahia

A Petrobahia sempre abraça o Sindicombustíveis-PE, a revenda de Pernambuco. Aqui, em Petrolina, estamos na divisa entre Pernambuco e a Bahia. É uma região que a gente, inclusive, tem investimentos para 2024. A nossa modernização da base de Juazeiro para atender toda essa

revenda aqui da região. O Revenda Conectada é um evento muito qualificado, com excelentes palestras, com excelentes revendedores. Foi um evento muito relevante, de aprendizado de construção e sempre priorizando conhecimento para a nossa revenda e atendendo um parceiro nosso, que é Sindicombustíveis-PE

Gás Futuro

Eu queria agradecer a direção do evento, agradecer a região, os revendedores, e dizer que a Gás Futuro é uma empresa fabricante de equipamentos para gás natural, para GNV especificamente, nós temos soluções para os revendedores para ter o seu posto. Estamos aqui participando como uma forma de ser mais uma solução, mais uma opção para os postos da região. Então, estamos felizes de estarmos aqui.





Petrovia

Estamos mais uma vez participando do encontro dos revendedores, aqui do sertão pernambucano, pegando também o sertão baiano. Muito felizes com o evento que tem uma ótima aderência da revenda regional. Parabenizar aqui mais uma vez ao Sindicombustíveis pelo cuidado com todos nós aqui, participantes, patrocinadores e com toda a revenda da região.



SoftPostos

Nós somos a Soft Postos e estamos tendo o prazer de participar desse evento memorável. Gostaria de parabenizar a organização do Sindicombustíveis-PE, que brilhantemente organizou esse evento e está trazendo tantos benefícios aqui para a região. Tivemos a oportunidade de fechar vários negócios, a oportunidade de fazer muitos contatos e conexões, que é para isso que serve esse evento.



WebPostos

Nós estamos vendendo soluções. Estamos há 33 anos no mercado de automação de postos de combustíveis. Com a parceria do Sindicombustíveis-PE, estamos sempre participando dos eventos, que sempre nos trazem bons resultados.

Morais Amaral

Mais uma vez a gente está presente na revenda conectada do Sindicombustíveis-PE, primeira vez no Vale do São Francisco, em Petrolina. É um prazer muito grande a gente estar aqui como parceiro do sindicato, poder vivenciar essa sinergia entre a revenda, entre os fornecedores, entre os parceiros, os prestadores de serviço. É sempre um sucesso, toda essa revenda, toda essa conexão. O nome do evento já diz muito, não é?



Plumas Contábil

Para nós, da Pumas Contábil, foi uma satisfação termos sido convidados para o evento em Petrolina, onde nós pudemos conhecer novos revendedores, conhecer a cidade, fazer novas conexões. Porque além da nossa parceria com o Sindicombustíveis-PE, para onde nós levamos orientação da parte contábil, nós queremos

conhecer o revendedor. E esse evento proporcionou, presencialmente, que a gente tivesse essa interação. Foi uma satisfação, um sucesso. Parabéns pela organização a todos vocês que fizeram esse evento acontecer!



Raízen

Muito feliz de estar participando de mais um evento com o Sindicombustíveis -PE, dessa vez aqui em Petrolina. Trouxemos nesse evento a nossa célula de energia, a Raízen Power, entregando soluções energéticas junto com o negócio Shell para os nossos revendedores. Convido vocês a conhecer o nosso site, nossos consultores e entender toda a nossa proposta de valor junto

com a marca Shell, que vem trazendo mais eficiência e rentabilidade para os nossos parceiros.





Recife Equipamentos

Já é a terceira vez que nós viemos para as feiras do Sindicombustíveis-PE. Isso aqui é uma ótima oportunidade para você estreitar relacionamento, conhecer as pessoas, fazer merchan, divulgar tua marca. Hoje nós estamos aqui com a marca da Wayne, com nossos representantes, representando a Zepine e a Recife Equipamentos, que lá é onde tem tudo para o seu posto. Pode vir, que você vai ter cliente, vai ter relacionamento e tudo mais.

Solut_e

O Revenda Conectado Petrolina foi um sucesso extraordinário, uma grande oportunidade para a Solut_e Energia conhecer a região do Vale do São Francisco e, ao mesmo tempo, trazer aqui a oportunidade de desenvolvimento de novos negócios. Um grande evento, tendo ao mesmo tempo, a presença maciça dos empreendedores e empresários da região, onde a gente está aqui com a nossa empresa,



trazendo soluções e, sobretudo, ofertas personalizadas para que os consumidores, sobretudo de postos de combustíveis e negócios paralelos, consigam economizar na sua fatura de energia sobre o mercado livre de energia. Com certeza estaremos juntos nas próximas oportunidades.

O NOSSO MUITO OBRIGADO
PELA EXCELENTE RECEPÇÃO,

RECIFE!

NOVOS TÉCNICOS CAPACITADOS PARA
TRABALHAR COM AS BOMBAS WERTCO.

EXPERIÊNCIA E TECNOLOGIA COMPROVADAS!



(11) 3900-2565

(11) 95837-8918

vendas@wertco.com.br

www.wertco.com.br



(53) 3284-8100

(53) 99910-4236

bombaswertco@companytec.com.br

www.companytec.com.br

— Campanha

Programa de Incentivo ao Uso do GNV

é fruto de parceria com o Sindirepa, com o apoio da Copergás

Com o objetivo de conscientizar a população pernambucana sobre as vantagens econômicas e ambientais do Gás Natural Veicular (GNV), o Sindicombustíveis-PE e o Sindicato da Indústria de Reparação de Veículos e Acessórios do Estado de Pernambuco – Sindirepa, lançaram no início de abril a campanha “Programa de Incentivo ao Uso do GNV”, com o apoio da Copergás. Por meio dela, as entidades pretendem incentivar os motoristas a converterem seus veículos para o GNV, oferecendo descontos especiais para a instalação do kit de quinta geração, bem como vouchers para abastecimento nos postos participantes.

“Trata-se de uma iniciativa significativa que estamos promovendo em prol da mobilidade sustentável em nosso estado. O Sindicombustíveis-PE contribui também com essa economia, ao fornecer aos 600 primeiros motoristas que aderirem à campanha 20 vouchers no valor de R\$25,00 cada, que serão utilizados no abastecimento com o GNV nos postos”, avalia o presidente do Sindicombustíveis-PE, Alfredo Pinheiro Ramos.

Para o presidente do Sindirepa, Pedro Paulo, a parceria das duas entidades surge como uma ferramenta estratégica para a economia do cidadão. “Essa parceria precisa ser muito fortalecida, porque a gente cuida das convertedoras para garantir a qualidade e segurança do procedimento, o Sindicombustíveis-PE acompanha a rede de distribuição junto ao consumidor final e a Copergás fornece o produto”, explica ele.

“Entendemos que o apoio institucional da Copergás é de grande importância para o sucesso desta campanha. Como empresa detentora dos direitos de distribuição do Gás Natural em nosso estado, sua participação agrega uma credibilidade significativa ao programa, reforçando a importância e os benefícios do uso do GNV para a mobilidade em Pernambuco”, completa Alfredo Pinheiro Ramos.

O regulamento da Campanha “Programa de Incentivo ao Uso do GNV”, assim como a lista das convertedoras autorizadas, estão disponíveis para download no site do Sindicombustíveis-PE. Para acessar, basta clicar na bomba!



Dicas de segurança para abastecimento do veículo com GNV



Mantenha todos os aparelhos **eletrônicos desligados.**



Mantenha distância do carro na hora do abastecimento.



O **freio de mão** deve estar **acionado.**

O **motor** do carro deve estar **desligado.**



— CURSOS

Revenda de Petrolina e municípios próximos participa do curso **Gestão e Gerenciamento de Postos**

Dentro da jornada promovida pelo Sindicombustíveis-PE em Petrolina, mais um movimento com foco na disseminação de informações, procedimentos e boas práticas foi o curso de Gestão de Postos e Formação de Gerentes, realizado em parceria com o consultor e palestrante, Marcelo Borja. O curso, ocorrido de 11 a 15 de março, funcionou como uma imersão de cinco dias dentro do universo dos postos e propôs uma revisão sobre os métodos hoje aplicados por muita gente, mas que não vem alcançando os resultados esperados. “Para isso, foram analisadas desde questões rotineiras até outras mais complexas na gestão e gerenciamento de um posto”, explica Marcelo Borja.

Participaram do curso desde revendedores, supervisores de rede, até chefes de pista e encarregados, que das 18h



às 22h, assistiram as aulas presenciais, no Senac Petrolina. Entre os diferenciais, destacou-se a criação de um grupo de WhatsApp para que nesse período Borja fizesse uma mentoria junto a turma, discutindo casos e sugerindo ações práticas dos conteúdos apresentados em aula.

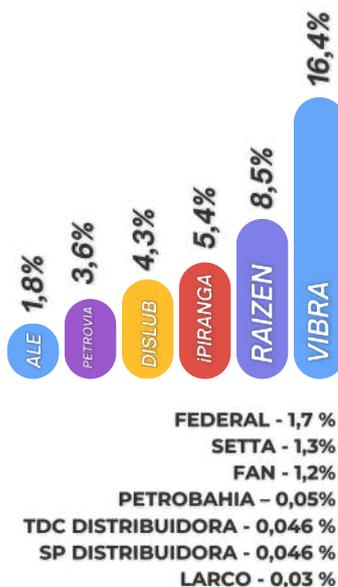
Ao final do curso, todo conteúdo foi disponibilizado aos participantes através de uma apostila digital com mais de 600 páginas. “Um conteúdo 100% atualizado e direcionado a resultados práticos, diretos no negócio com foco na busca pela excelência operacional e formação de novos Gerentes”, reforça o especialista com mais de 20 anos de experiência no segmento de postos e lojas de conveniência.



Ranking das bandeiras de Pernambuco

Março/2024

MAIS DA METADE DOS POSTOS DE COMBUSTÍVEIS DE PERNAMBUCO NÃO SÃO BANDEIRADOS, ATUANDO COM SUA MARCA PRÓPRIA. O DADO FOI LEVANTADO PELO SINDICOMBUSTÍVEIS-PE E REMETE A MARÇO DE 2024. AINDA DE ACORDO COM A PESQUISA, EM SEGUNDO LUGAR DO "RANKING DAS BANDEIRAS", SEGUE A VIBRA ENERGIA, NO ENTANTO, COM UMA PARCELA MENOR, RESPONDENDO AGORA POR 16,4% DOS ESTABELECIMENTOS. A RAIZEN TAMBÉM MANTEVE A MESMA POSIÇÃO, RESPONSÁVEL PELO BANDEIRAMENTO DE 8,5% DOS POSTOS ATIVOS EM PERNAMBUCO.



54%
Marca própria
Bandeira
Branca



A solução para regularização das licenças ambientais e de transporte para postos, distribuidores e transportadoras de combustíveis

ANTT, IBAMA, CPRH,
CORPO DE BOMBEIROS,
PREFEITURAS MUNICIPAIS,
VIGILÂNCIA SANITÁRIA,
SEMAM, ANP, ANVISA
ENTRE OUTROS



ATUAMOS EM TODO
NORDESTE

81 99952.1006 | 81 99111.9644 
navarreteandradeconsultoria@gmail.com



Novos associados

- Petrocal Petróleo Cavalcanti Ltda -22 | Recife**
Belopetro Dois Centro Ltda | Belo Jardim
- Posto Barra de Jangada Ltda | Cabo Sto. Agostinho**
LCF Combustíveis Ltda | Arcoverde
- JM Comercio de Combustíveis Ltda | Recife**
Auto Posto 369 Ltda | Petrolina
- Green Com de Combustíveis Ltda | Olinda**
Green Com de Combust e Conveniencia Ltda | Paulista
- Auto Posto Norte Comercio de Combust E Lubrificantes | Recife**
Auto Posto Bom Pastor Ltda | Lagoa de Itaenga
- D&A Martins Eireli | Petrolina**
Delta Comercio de Derivados de Petróleo Ltda | Petrolina
- La Silva Martins Comercial Combustíveis Ltda | Petrolina**
Santa Clara Comercio de Derivados de Petróleo | Petrolina
- Posto Ipê Ltda 1 | Petrolina**
Edfranklin da Silva Rego | Lagoa Grande
- Posto Combustível Nossa Senhora de Fatima Ltda | Petrolina**
Posto Valdivino Combustíveis Ltda 2 | Cabrobó
- R&S Silva Combustíveis Ltda | Toritama**
Posto de Combustível São Carlos Ltda | Toritama
- Coração da Orla Derivados de Petróleo Ltda | Petrolina**



O maior distribuidor de sistemas para Postos de Combustíveis do Nordeste.

-  Sistema Web
-  Conciliação de cartões integrada
-  Integração com PDV móvel
-  Aplicativo Móvel



— Mercado

Unir forças é necessário para **combater irregularidades** no setor de combustíveis

Sindicatos, entidades representativas da revenda de combustíveis automotivos e o Instituto Combustível Legal – ICL, em campanha, ressaltam a importância de unir forças para combater irregularidades no setor de combustíveis, ao exemplo de problemas graves, como fraudes de quantidade, qualidade, furto, roubo, pirataria e sonegação de tributos. Em depoimentos exclusivos para o site do Instituto Combustível Legal (ICL), representantes do setor destacaram a necessidade de atuar de forma conjunta no enfrentamento dos problemas, pensando em soluções e cobrando as autoridades.

O diretor do ICL, Carlo Faccio, tem defendido o envolvimento de todos os elos da cadeia e, principalmente, dos sindicatos nesse processo, fortalecendo a união do setor, principalmente no que diz respeito à criação de materiais informativos que orientem a revenda e o consumidor.

O movimento tem a parceria também da Federação Nacional do Comércio de Combustíveis e de Lubrificantes – Fecombustíveis. *“A gente defende, tanto o Instituto Combustível Legal como a Fecombustíveis,*

um mercado equilibrado, um mercado que seja competitivo, mas justo. E tudo o que nós somos contrários é exatamente as ilegalidades que causam um grande desequilíbrio no mercado. Então, por isso que é muito importante essa parceria, as entidades estarem juntos defendendo as causas do revendedor”, comenta James Thorp Neto, presidente da Federação.

Para Alfredo Pinheiro Ramos, presidente do Sindicombustíveis-PE, é preciso cobrar providências das autoridades. *“Está cada dia mais difícil para o mercado, digamos, republicano. As instituições têm que ajudar para mostrar o que está acontecendo”*, enfatiza. *“É muito ruim as pessoas que vendem por um preço justo serem escrachadas porque tem gente vendendo mais barato, e à vista da sociedade, quem está cometendo práticas ilegais são os bons, e quem trabalha corretamente são os ruins”*, completa.

Ainda segundo ele, a maior dificuldade do setor são as empresas que não vendem combustível, uma vez que são empresas de fachada. *“Existem também as manobras para entrada do metanol. É necessário ter mais controle na importação do produto”*, finaliza.



Representantes do setor de combustíveis destacaram a necessidade de atuar de forma conjunta no enfrentamento dos problemas, pensando em soluções e cobrando as autoridades



O Sindicombustíveis-PE possui representação na Federação Nacional dos Combustíveis - Fecombustíveis, com sede no Rio de Janeiro, participando de reuniões e ações conjuntas em defesa dos interesses da revenda.

Destaque!
Curso NR 20, gratuito para os associados, ministrado por instrutores do sindicato



NOSSOS SERVIÇOS

1 Circulares

Buscando uma maior interação com o revendedor associado, o Sindicombustíveis-PE pesquisa diariamente informações relativas à classe e orienta sobre ações proativas ou procedimentos corretos que devem ser adotados pelos postos revendedores.

2 Carro da Qualidade

- Realização de treinamento nos postos para frentistas, gerentes e proprietários, instruindo os mesmos a observarem a legislação que disciplina a atividade, minimizando a aplicação de autuações e multas.
- Orientação e direcionamento à empresa para adotar uma padronização no atendimento, buscando a satisfação dos clientes e sua fidelização.
- Através de um check list, é feito levantamento e verificação de todos os procedimentos adotados nos postos, tanques, bombas, etc, identificando e corrigindo falhas e pendências.

3 Cursos

Cursos de nível gerencial e diretoria com instrutores nacionais
 Programa de Desenvolvimento Empresarial em parceria com o Instituto Dom Cabral | Curso de Gestão e Gerenciamento

4 Seguros

Seguro de Vida em Grupo
 Seguro Contra Incêndio e Roubo, Patrimonial, Meio Ambiente e Veículos

5 Assistência Jurídica

O Sindicombustíveis-PE mantém assessoria jurídica aos postos revendedores associados, com a finalidade de proporcionar os melhores resultados na solução de demandas judiciais e administrativas. Através do serviço, é disponibilizado o auxílio para orientação e defesas perante a ANP, PROCON, INMETRO/IPEM e processos nas áreas trabalhista e juizados especiais cíveis, além de assistência consultiva junto a outros órgãos municipais, estaduais e federais.

6 Assessoria Comercial

Compra e venda de Postos e Assessoria na implantação de Novos Postos

7 Comercialização de produtos necessários aos postos de combustíveis

O Sindicombustíveis-PE, em parceria com vários fornecedores, oferece ao associado vários produtos necessários para a revenda: LMC, provetas, densímetros, termômetros, etc.

8 Assessoria de Comunicação

Contato permanente com os veículos de comunicação (Impresso, rádio, televisão e mídia digital) / Informativo periódico Clipping Online / Redes Sociais

9 Ações junto aos órgãos públicos

O Sindicombustíveis-PE participa ativamente de ações, visando preservar a categoria, mantendo a imagem do revendedor e buscando formas que permitam ao mesmo manter as obrigações legais em dia.

10 Negociação trabalhista

É o Sindicombustíveis-PE que anualmente representa a categoria nas negociações com o sindicato laboral, buscando o equilíbrio e o interesse dos revendedores.

VAMOS COMEÇAR AGORA!

Fique à vontade para entrar em contato conosco através das informações abaixo.





33 anos

Há 33 anos, somos referência em tecnologia para postos de combustíveis e lojas de conveniência no Nordeste. Lado a lado com você, revendedor, impulsionando o setor, oferecendo soluções em softwares e automação, descomplicando a gestão do seu negócio.

Nossa jornada tem sido marcada por uma profunda conexão com a região Nordeste e seu povo trabalhador e empreendedor. Celebramos não apenas nossos 33 anos de história, mas também os laços duradouros que construímos com nossos clientes, parceiros e colaboradores ao longo dos anos.

Continuaremos focados em oferecer o que há de melhor em tecnologia, rumo a um futuro ainda mais promissor.

(87) 99126-9730 

 [edn_solucoes](https://www.whatsapp.com/channel/002991269730)

